



高格 VE 竞争性分析

(初稿)

浙江高格软件股份有限公司

2011. 10. 1

版权所有©2008 - 2011， 浙江高格软件股份有限公司。保留所有权力。

警告:本文档包含的所有内容是浙江高格软件股份有限公司(以下称高格软件)的财产,受到著作权法和国际公约的保护。未得到高格软件的书面许可,不能以任何方式(电子的或机械的,包括影印)翻印或转载本文档的任何部分。

本文档并不代表对供应商或其代理的承诺,浙江高格可在不作任何声明的情况下对本文档内容进行修改。

 是浙江高格软件股份有限公司的商标。

本文档中提到的其它公司及其产品的商标所有权属于该商标的拥有者。

浙江高格软件股份有限公司

中国·宁波市鄞州区泰康中路456号博纳大厦15楼

邮政编码: 315000

电话: +86-574- 27726666

传真: +86-574- 55126688

服务热线: 400-8260-820

网址: <http://www.anyv.com>

电子信箱: zhush@anyv.com

欢迎您的任何建议和意见。

编辑组成员

主编: 朱曙晖

编辑: 方辉、周帅

校对:

审核:

目 录

第一章	文档作用和目标	1
1.	文档说明.....	1
2.	文档作用.....	1
3.	文档更新方式.....	1
第二章	产品概述	2
1.	产品定位.....	2
2.	产品策略.....	3
3.	产品特点.....	3
第三章	技术及架构分析	4
第四章	功能对比：基础及通用特性	6
第五章	功能对比：业务类	9
1.	采购/销售/库存模块.....	9
2.	账款模块.....	12
3.	生管模块.....	13
第六章	功能对比：财务类	15
1.	总账模块.....	15
2.	固资模块.....	16
3.	出纳模块.....	17
4.	工资模块.....	18
第七章	业务处理便捷性对比	19
第八章	亮点分析	21
1.	单据抛转关系图——业务的前因后果一目了然.....	21
2.	成本数量重整，从此告别数据不一致.....	22
3.	销售订单跟踪不再难，部门协同不再是问题.....	22
4.	大量的数据分析，您能一眼看出问题在哪儿.....	23
5.	收货/出货时自动生成应收应付，方便、灵活.....	23
6.	单据保存时凭证自动生成和更新.....	24
7.	一张报表，账款/收付/发票尽在掌握.....	25
8.	产品入库时就清楚哪几个订单可以出货了.....	26
9.	每个产品、客户、供应商支持单独设立会计科目.....	27
10.	支持录入客户和供应商的产品代码/品名并关联.....	27
11.	安全存量提醒、面向库存采购.....	28
12.	支持销售订单直接按 BOM 转采购单、转工单.....	30
13.	支持采购费用和销售费用自动入账.....	31
14.	适合小型企业的组装拆卸功能.....	31
15.	支持按层次跟踪生产过程.....	32
16.	销售订单和销售出货支持唛头设置.....	33
第九章	同类产品竞争性分析汇总	34

第一章 文档作用和目标

1. 文档说明

本档介绍高格 VE 产品的特点、与主要竞争产品的差异分析、竞争优势的分布及体现方式。

本档提供给从事高格 VE 直销、分销和培训的相关单位和个人。

竞争性分析主要针对的目标产品为金蝶 KIS11、用友通标准版、速达 3000XP、管家婆财贸双全 II++。

竞争性分析主要从技术架构、各模块流程和功能、便捷性等方面着手，分析高格 VE 与竞争产品的对比优势，总结高格 VE 的亮点，最后给出竞争性分析的结论。

2. 文档作用

介绍高格 VE 的特点、优势，使销售人员能够更好的向客户介绍产品；

提供与主要竞争产品的差异性比较，功能亮点的归纳，凸显产品价值。

3. 文档更新方式

本档将根据高格 VE 产品的更新情况进行调整更新，以版本号进行区分。

第二章 产品概述

1. 产品定位

高格 VE 产品秉承台湾先进的企业管理理念和 28 年客户经验积累，针对大陆中低端管理软件市场，基于同一开发平台研发出的一款产品，面向广大的小型工商企业，以“简单、快速、有效，帮助企业实现管理信息化”为理念设计，以适合大多数客户、功能上够用、操作上方便、适度的灵活为目的，以帮企业搞清钱物有多少、变化了多少为基本出发点，整合了小企业全业务流程中必需管理的部分，帮助企业一步步走向规划化、规模化。

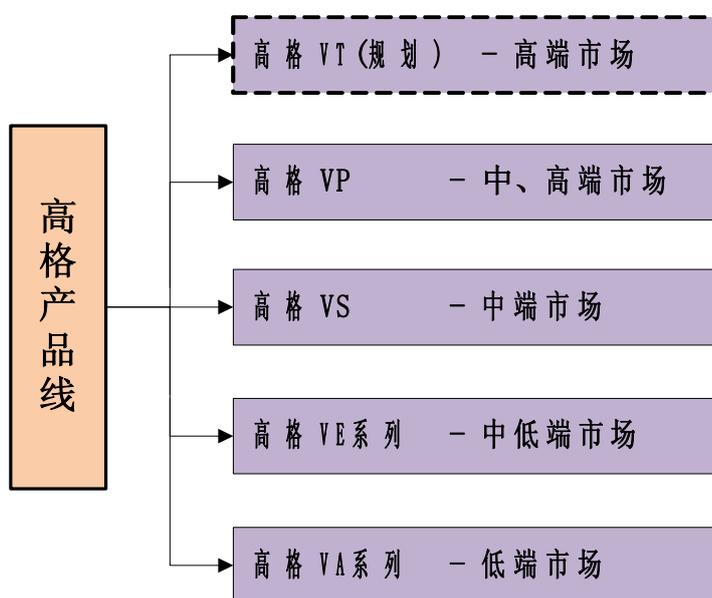
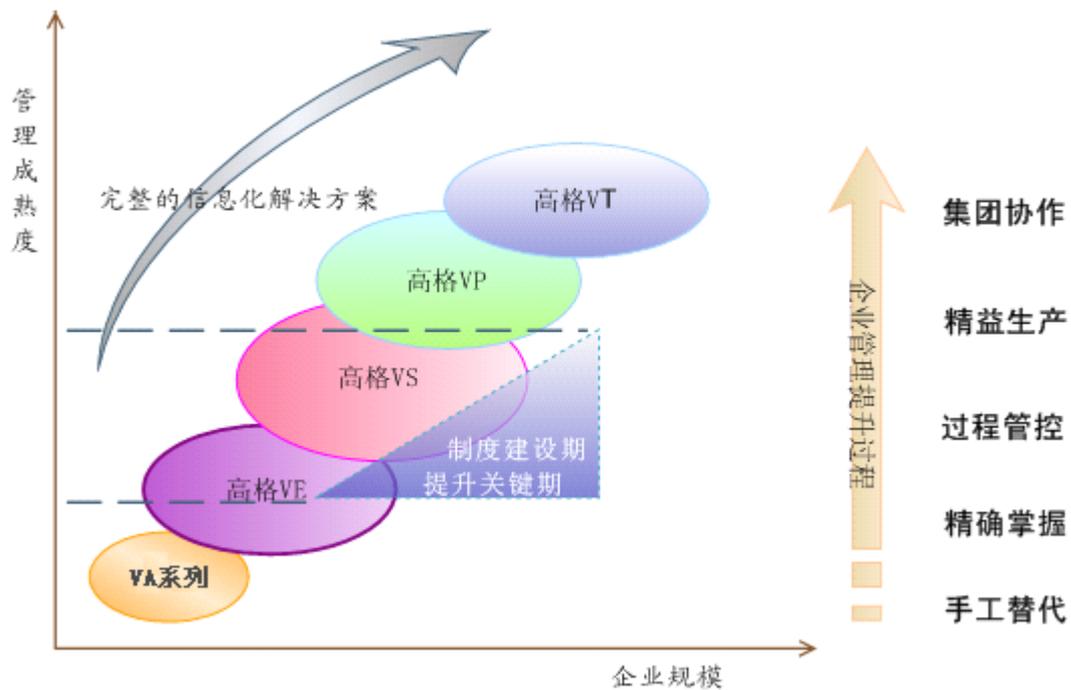


图 2.1

下图为高格 VE 在高格产品线中的位置，其中高格 VT 为规划开发，主要面向集团企业：



2. 产品策略

- 目标客户：中小工业企业、商业企业、个体工商户(批零兼营)
- 销售策略：主打渠道(分公司、代理商)，服务于总公司的营销策略；
- 实施策略：只卖产品，不保证上线，只做培训、协助进行数据导入；
- 用户拥有成本和满意度：操作简单、方便，易上手，功能稳定、够用，满足客户的通用需求，不改变客户当前的业务流程和人员配置，客户满意度比较高，能够为高格 VS、VP 累积客户。

3. 产品特点

- 基于成熟的平台开发，稳定性高；
- 满足小企业的实际工作需求；
- 提供 BOM 和简单生管，可适用于生产类企业；
- 可平滑升级到高格 VS、VP 版，一路陪伴企业发展壮大；
- 同价位产品，VE 功能最强大；
- 功能类似的产品，VE 价格较低；
- 代理商政策具更大的吸引力，更好的支持更多的回报；

第三章 技术及架构分析

高格 VE 基于标准的两层 C/S 架构，基于高格产品线统一的开发平台，使用 Microsoft SQL Server2000/2005/2008 数据库，能够承载大量业务数据和客户端的登录，高速、稳定，负载能力强。

高格 VE 逻辑上采用五层技术架构，由基础知识库层，管理中间件层，数据交换层，基础组件层，应用层构成，为企业信息化发展打下信息系统牢固基础。

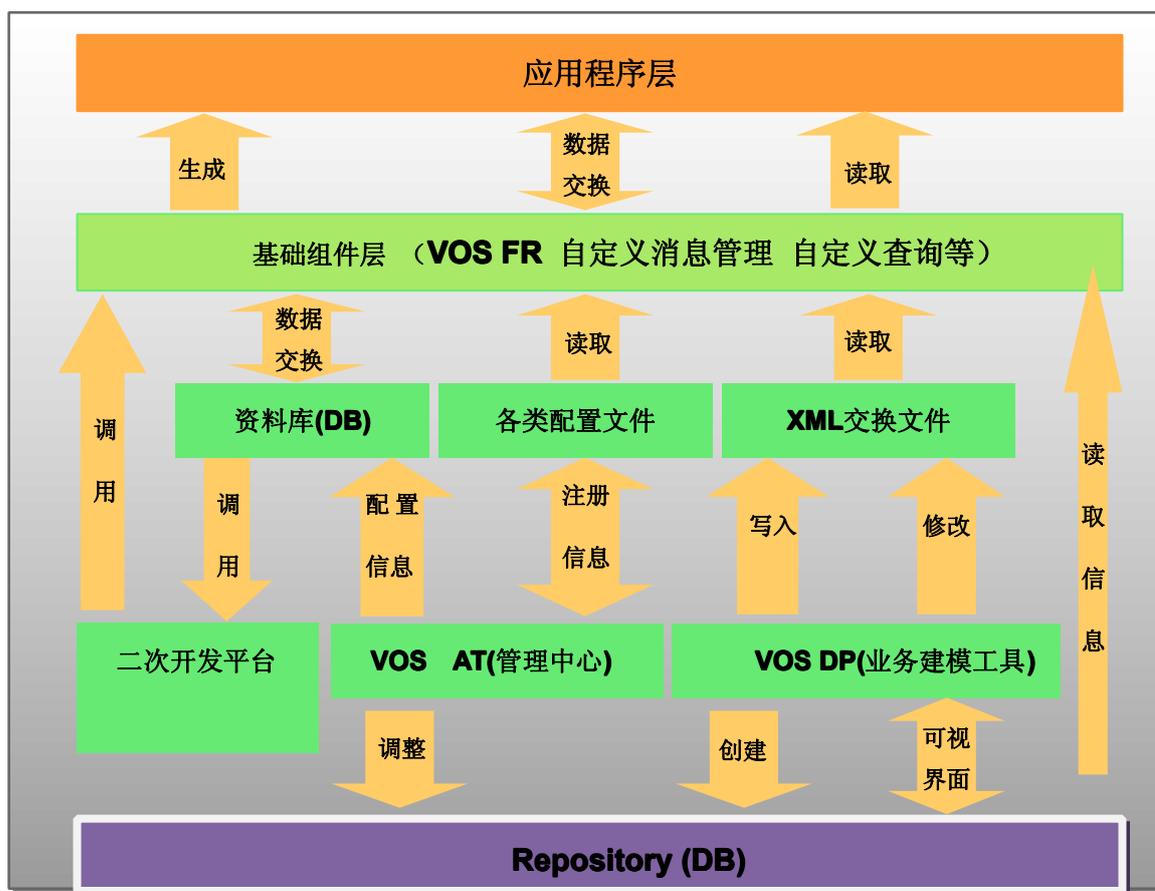


图 3.1

系统利用底层的基础知识库(KBMS)定义系统规格及控制系统行为(不再由程序决定)，再将系统运作之信息反馈至知识库系统成经验值积累藉以改善系统本身(使系统更贴近企业行为)。此知识库系统提供规格及商业逻辑变更之弹性，也为日后成长为决策支援系统之基础。此知识库系统依解构法设计而成,初期为协助系统运作而做,目标则为建立及存储拟生物软件环境所需之一切信息。

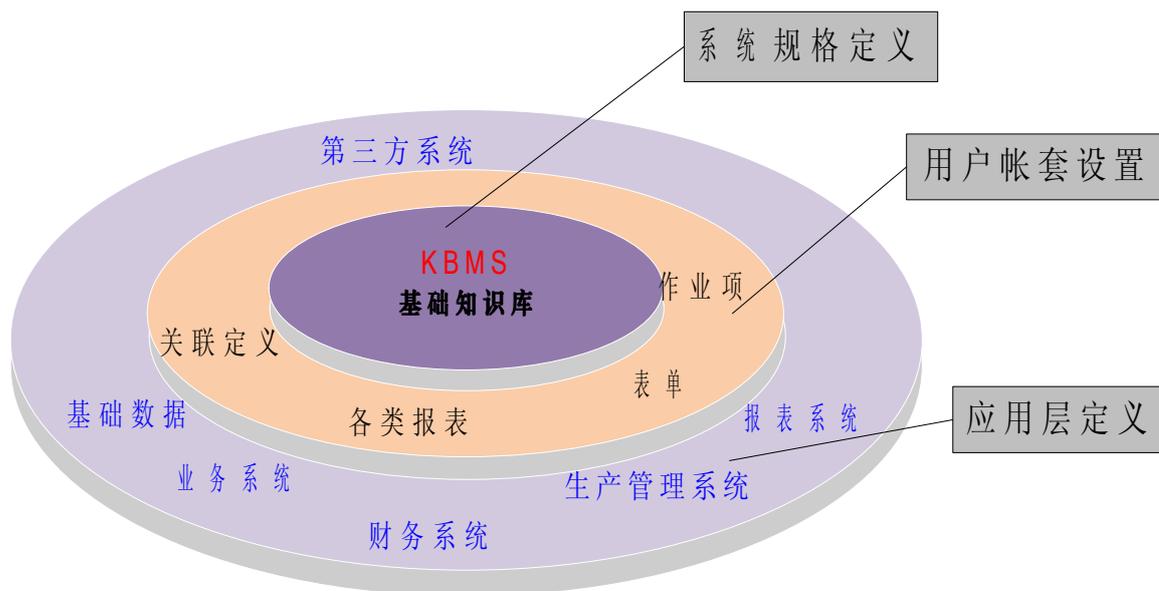


图 3.2

而其他几款软件都不是使用的配置库模式，系统可配置型、适应性都不强，与基于平台化开发的高格 VE 没有可比性。

高格 VE 的技术优势：

- 28 年管理和技术服务经验的结晶
- 基于基础知识库的平台化开发，可配置型强

第四章 功能对比：基础及通用特性

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
单据抛转支持	支持，业务流程清晰，数量自动计算	不支持	只有出入库到发票可以下推生成	不支持	不支持
权限管理	完备的 4 类权限管理模式，可管控到栏位是否能查看和修改	权限管控较差	权限管控一般	权限管控较差	权限管控一般
系统参数	按模块设置，参数较多，设置灵活	参数集中设置，很少	参数集中设置，很少	参数集中设置，很少	参数集中设置，很少
价格策略	支持按时段、或按产品、或按金额的价格折扣设置	不支持	不支持	不支持	不支持
客户、供应商、物料设置个性科目	支持		仅物料支持	不支持	不支持
产品资料	<ul style="list-style-type: none"> 1 单位换算(有内外包装换算) 2 最低采购批量 3 助记码、条码 4 入库方式【设置生产、采购】 5 BOM 设置 6 携带外贸信息 7 分仓的各个数量信息 8 产品的在订、在购数 9 产品的附件信息 10 有产品科目设置 11 同步核算项目 12 有协议采购价 	<ul style="list-style-type: none"> 1 批号管理 2 采购提前期 3 订货批量增量 4 最小采购批量 5 停用设置 6 价格跟着单位，有单位换算关系 	<ul style="list-style-type: none"> 1 单位信息分采购、销售、库存和计量四种 2 产品毛利率设置 3 批号管理 4 税率跟产品 5 品质期管理设置 6 有科目设置 7 核算项目 	<ul style="list-style-type: none"> 1 价格信息(无协议采购价格) 2 有单位换算关系(1种辅助单位) 3 有效期 4 停用 5 有安全库存天数设置 	<ul style="list-style-type: none"> 1 单位换算，用辅助单位和换算率实现 2 税率跟产品 3 存货属性内容比较多（采购、销售等） 4 有货位管理

BOM 支持	有，产品中资料设置（支持一个产品一个 BOM）	无 BOM	有 BOM，但简单，不实用	无 BOM	有 BOM(支持一个产品一个 BOM)
客户资料	<ul style="list-style-type: none"> 1 折扣信息 2 客户的发票类型 3 计税方式 4 额度类别 5 收款方式【带出默认账款日期和预收日期】 5 交易方面参数设置比较全 6 有贸易信息设置 7 预收设置 8 携带客户产品对照信息 	有对账属性	<ul style="list-style-type: none"> 1 客户的发票税率设置 2 结算期限设置 	<ul style="list-style-type: none"> 1 有收款期限的设置 2 有信用额度设置 (但不够灵活,能满足简单的需求) 	<ul style="list-style-type: none"> 1 有信用额度设置,不过没有VE设置功能强
供应商资料	<ul style="list-style-type: none"> 1 付款条件设置 2 结账日设置 3 发票类型设置 4 预付设置 5 有贸易信息 6 携带供应商产品对照信息 	对账周期设置	<ul style="list-style-type: none"> 1 结算期限 2 信用额度 	常用属性	<ul style="list-style-type: none"> 1 信用额度 2 付款条件设置
其他基本资料	<ul style="list-style-type: none"> 1 有产品模板,条文模板,方便用户分组录入,达到快速的效果 2 班组设置,可以实现用户管理设定好的产品、客户、供应商,达到私人资料保密的效果 3 权限设置,功能很强,可以控制各个作业项,以及按钮和栏位,特别有画面的功能,可以实现用户看到自己的资料的功能 	<ul style="list-style-type: none"> 1 有 POS 相关的基本资料信息 2 有商品限时打折的功能 3 仓库设置中有对应的操作员设置,可以实现操作人只操作自己的仓库 	<ul style="list-style-type: none"> 1 业务跟财务参数分开,模块性质不强 2 权限功能比较简单只有查询权和管理权,比较初略 3 有物料的辅助资料设置,这样可以满足特殊产品的属性 	有存货核算方法设置	有成套件设置

	4 财务相关参数比较清晰 5 各个模块都有独立的参数 6 有消息作业的设置，可以实现把单据的异动信息发给设置好的人员				
--	--	--	--	--	--

第五章 功能对比：业务类

1. 采购/销售/库存模块

✓ 流程类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
采购流程、采购功能设置	完整的小企业实际操作流程： 订单—收货/现款/退货/打折—[应付]—[发票]	无应付单据	无应付单据	无应付单据	进出库不能自动产生帐款单
销售流程、销售功能设置	完整的小企业实际操作流程： 订单—出货/退货/打折—[应收]—[发票]—[订单分发]	无应收单据	无应收单据	无应收单据	进出库不能自动产生帐款单
库存流程、库存功能设置	完整的小企业实际操作流程： 领料/退料/入库/组装/拆卸/调拨/盘点/调整/借入借出；领退料和入库有无工单都支持	不支持工单	不支持无工单领退料和入库	不支持工单	不支持工单

✓ 功能类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
参数信息	各个模块都有独立的参数设置，参数较多，可以满足不同客户的需求；参数处还附带凭证科目的设置，是连接进销存	参数设置少	业务参数没有按照模块分，参数还比较多，但无跟业务相关的科目设置	参数设置比较少	无独立的参数设置模块，在服务器端设置

	业务和财务的凭证产生				
权限设置	权限功能强大，支持表单，功能键，成本，以及自己信息的设置，还可以细化到字段	权限支持表单的常用功能权限	权限比较全，但不能更细化	权限支持表单的常用功能权限	权限比较多，但操作不方便，结构有点乱
是否支持流程抛转	支持，业务流程比较清晰	不支持	不支持	不支持	支持，但没抛砖流程图
是否可以根据业务流向图查看业务的流向	有，单据跟单据的抛转，通过抛砖关系图可以查看业务流向	不可以，通过查询单据	不可以，通过查询单据	不可以，通过查询单据	不可以，通过查询单据
字段自定义	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
单据输入，是否支持批量选择产品加入	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
业务表单可否自定义加栏位	支持，可满足不同客户群	不支持	不支持	不支持	支持，但满足现有的字段基础上
是否支持多级审核	不支持	不支持	不支持	不支持	支持
业务单据是否支持条文的输入	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
扫描枪连续扫描录入模式	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
采购是否支持验收	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
业务单据是否与财务凭证挂钩	挂钩，可以直接产生对应的凭证	不挂钩	挂钩	不挂钩	不挂钩
业务单据是否支持外币操作	支持	不支持	支持	不支持	不支持

是否支持盘点过程	支持，有盘点过程：盘点单输出存货调整单	不支持，只能录入盘盈盘亏单，盘点过程无法实现	支持	不支持	不支持
是否支持一张单完成多个仓库调拨	支持	不支持	支持	不支持	不支持
是否有组装拆卸业务	有，费用可即时处理、准确跟踪，子件仓库可选，处理灵活	有，但不灵活	有，但不灵活	有，所有子件只能为同一仓库	有，但不灵活
是否有现款采购	有	有	无	无	无
是否有估价入库	有	有	有	有	无
是否有订单需求计划	有，有订单需求分发	无	无	无	无
是否支持唛头信息	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
是否支持加减项记录	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
是否支持批号管理	不支持	支持	支持	不支持	不支持
是否支持无限单位换算	不支持	不支持	支持（有单位组的概念）	不支持	不支持
是否支持草稿	不支持	不支持	不支持	支持	不支持
输入产品选择模式	多，支持模板	单一	不多，有外部文件引入	单一	单一
是否支持整单打折	不支持	支持	不支持	不支持	不支持
采购费用分摊	支持	不支持	不支持	不支持	不支持

是否支持价格折扣	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
是否支持面向库存采购	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
能否进行订单的全过程跟踪	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
领料是否支持储位提示	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
是否支持退货及打折	支持	支持退货，无打折单	不支持。退货用冲红模式操作，财务管理思想	不支持。退货用冲红模式操作，财务管理思想	不支持。退货用冲红模式操作，财务管理思想
能否提供超订单数量的收货和出货管控	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
是否有冲红模式	无	有	有	有	无
业务单据支持项目模式	支持	不支持	不支持	不支持	不支持

2. 账款模块

✓ 流程类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
应收/应付账款单	有，可以根据业务单据自动产生，也可以手工录入	无	无	无单独的应收应付账款单	无

✓ 功能类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
支持外币帐款,支持外币收付款	支持外币帐款、外币收付款及冲帐	无应收/应付帐款单,不支持外币收付款	支持外币订单、收付款	无应收/应付帐款单,不支持外币收付款	不支持
支持自动生成凭证	帐款单和收付款都支持	无帐款单/收付款可生成凭证	无帐款单/收付款有单独功能生成凭证,不能单据保存时生成	无帐款单/收付款可生成凭证	不方便,不能保存单据时生成
支持合并统计(按权责或实际发生日合并统计每月应收、实收、应开票、实开票、预收等)	支持	不支持	不支持	不支持	不支持

3. 生管模块

✓ **流程类**

✓ **功能类**

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
是否有简易的生产管理	有	无	有	无	无
是否支持跟踪订单的生产进度	支持	不支持	不支持	不支持	不支持

是否有工单	有	无	有, 但无委外工单	无	无
同时支持按工单和不按工单领料/入库	支持	不支持	必需按工单领	无工单	无工单
是否支持多级工单及其跟踪 (相当于变相工艺管理)	支持	不支持	不支持	不支持	不支持
工单结案功能	有	无	无	无	无
支持工单多明细	不支持	不支持	支持	不支持	不支持
工单上有反应领料数量, 入库数量, 不良品数量, 以及工单成本信息	有反应, 信息很全	没有	没有	没有	没有
是否有质检单	有	无	无	无	无

第六章 功能对比：财务类

1. 总账模块

✓ 流程类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
流程主功能罗列是否清晰	清晰。按实际情况排列	清晰但是不完整，缺少期末调汇	清晰	清晰但是不完整，缺少期末调汇	清晰缺少期末调汇，结转损益表现

✓ 功能类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
凭证录入功能是否清晰	清晰	清晰	不清晰，隐藏功能太多	清晰，但是功能太少	不清晰，隐藏功能太多
凭证录入显示来源信息	能	无	能，但是不直观	无	能，但是不直观
凭证是否支持多条选中审核，复核，过账，反过帐	支持	不支持	支持，但是不支持多条审核，多条复核	不支持	不支持
期末结账是否清晰反映结账前与结账后的信息	反映清晰	不清晰	不清晰	不清晰	清晰
期末调汇支持辅助核算	支持	不支持	不支持	不支持	不支持

科目往来支持辅助核算	支持, 灵活	不支持	支持, 灵活	支持, 但不灵活, 只有五种类型	支持, 但不灵活, 只有五种类型
科目准则选择是否灵活	灵活	不灵活	灵活	不灵活	不灵活
是否支持数量单价核算	支持	不支持	支持	支持, 但是单位与业务不能整合	支持, 但是单位与业务不能整合
是否支持现金流量主附表	支持	支持主表, 不支持附表	支持	支持主表, 不支持附表	支持
科目表现是否树形结构	是	是	是	是	不是
结转损益中显示详细损益类科目, 结转选项清楚	详细	不详细	详细	不详细	不详细
报表是否详细	详细	报表不详细, 辅助核算报表提供不够, 余额表没有	报表功能详细	报表不详细	详细, 但是隐藏了很多报表, 需用户自己了解
报表查询速度是否可接受	可接受	可接受	可接受	不能接受	可接受

2. 固资模块

✓ 流程类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
流程主功能罗列是否清晰	清晰。按实际情况排列	清晰但是不完整, 缺少与总账连接	清晰。按实际情况排列	没有流程化, 只是功能罗列	清晰。按实际情况排列

✓ 功能类

内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
是否有单独固资模块	有	有	有	无	有
原值是否支持多币种, 支持多部门所属及分配比例	支持	原值支持多币种, 支持多部门分配	有	无	无
是否支持与总账对账模块	支持	不支持	支持	不支持	支持
管理固资的凭证生成(新增/变更/加少清理等)	能	不能	能	不能	能
对系统内置折旧方法是否有公式说明	有	无	有, 比较详细	无	无

3. 出纳模块

✓ 流程类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
流程主功能罗列是否清晰	清晰。按实际情况排列	无	清晰。按实际情况排列	没有流程化, 只是功能罗列	清晰。按实际情况排列

✓ 功能类

内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
是否有关联的出纳模块	有	无	有	有独立的出纳系统; 管控都不严格	外挂出纳模块, 没集成, 无现金管理

是否有票据管理模块	有	无	有	无	无
-----------	---	---	---	---	---

4. 工资模块

✓ 流程类

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
流程主功能罗列是否清晰	清晰。按实际情况排列	清晰	清晰。但是简单	没有流程化，只是功能罗列	清晰。按实际情况排列

✓ 功能类

内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
是否有独立的工资模块	有	有	有	有	有
是否有计件工资	有	有	没有	有	有
自定义工资项目 自定义计算公式	有	有	有，但是设置工资项目的默认值不方便	有，但没工资公式设置	有，但是设置工资项目的默认值不方便

第七章 业务处理便捷性对比

比较内容	高格 VE	速达 3000	金蝶 KIS	管家婆财贸 II	用友 T3
业务单据录入便捷性	非常方便 代码录入时自动过滤、自动带出业务员、发票类型、单价等信息；单据抛转可实现不用录入即可生成单据	较方便，但无抛转功能	一般，无抛转功能	一般，无抛转功能	一般，无抛转功能
业务关系查找便捷性	非常方便：每个单据都可以查看抛转关系图，点击图上的业务单据可直接打开单据	不方便，关联业务查看特别不便，很多单据没有关联	不方便，关联业务查看特别不便，很多单据没有关联	不方便，关联业务查看特别不便，很多单据没有关联	不方便，关联业务查看特别不便
采购订单跟踪便捷性	便捷。可一个界面显示订单已出货数、退货数，及其来往明细；可按日期、物料、客户、单号、计划交期过滤；可按交货状况过滤（已收完/从未收货/未收完/有退货/无退货/超量收货）	不便。只有单一内容跟踪报表	不便。只有单一内容跟踪报表	只有单一跟踪报表	不便。只有单一内容跟踪报表
销售订单跟踪便捷性	可一个界面显示订单已出货数、退货数，及其来往明细；可按日期、物料、客户、单号、计划交期过滤；可按出货状况过滤（已出完/从未出货/未出完/有退货/无退货/超量出货）	不便。只有单一内容跟踪报表	不便。只有单一内容跟踪报表	不便。只有单一内容跟踪报表	不便。只有单一内容跟踪报表
销售订单处理便捷性	便捷，提供 4 种转单模式：订单可直接转成原材料采购；	不便	不便	不便	不便

	<p>订单可直接转成品半成品工单； 一张订单可多次转出货，自动算； 多张订单可同时出货，可视关联</p>				
产品/客户/供应商代码变更便捷性	提供了代码对调功能	编码确定后不能更改	编码确定后不能更改	编码确定后不能更改	编码确定后不能更改
移动平均计价方式时的出入库的改单、删单、补单的处理	可通过成本数量重整处理好成本	不能处理	不能处理	不能处理	不能处理

第八章 亮点分析

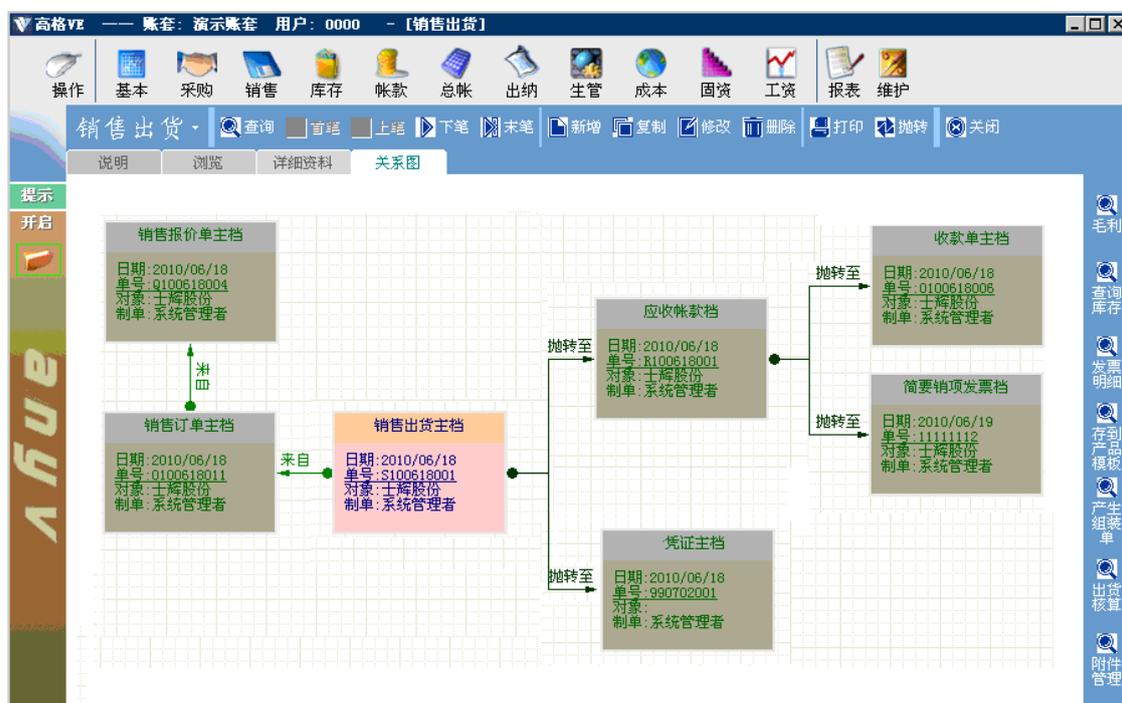
1. 单据抛转关系图——业务的前因后果一目了然

ERP 强调流程，严格按照规定的流程进行业务处理，保证业务处理的规范性和连贯性，因此，业务之间的关联非常密切，如何让客户方便地处理关联业务是 ERP 软件必须做的。如销售订单已完成，需要处理后续的出货环节，怎么样让用户方便快捷的处理该笔出货？后续如何方便的查看该笔业务的前后关联呢？

高格 VE 产品提供了其他 ERP 产品都没有的功能帮助客户更好的办理和查询业务办理流程，分别是业务的【抛转】和【抛转关系图】。

其中，【抛转】可以转入前一业务单据自动生成当前单据，也可以将当前单据数据转出到后续业务单据，整个过程不需要人为干预，用户不进行任何录入就可以做好单据，方便、快捷，不容易出错。

【抛转关系图】是对业务间【抛转】的可视化呈现。【抛转关系图】显示了该项业务的前因后果，各业务间的关系一目了然。可以直接点击图中的单据号进入相关单据，节省查找时间，大大提升业务处理效率，用户操作 ERP 不再枯燥乏味。下图是一张销售出货单的抛转关系图。



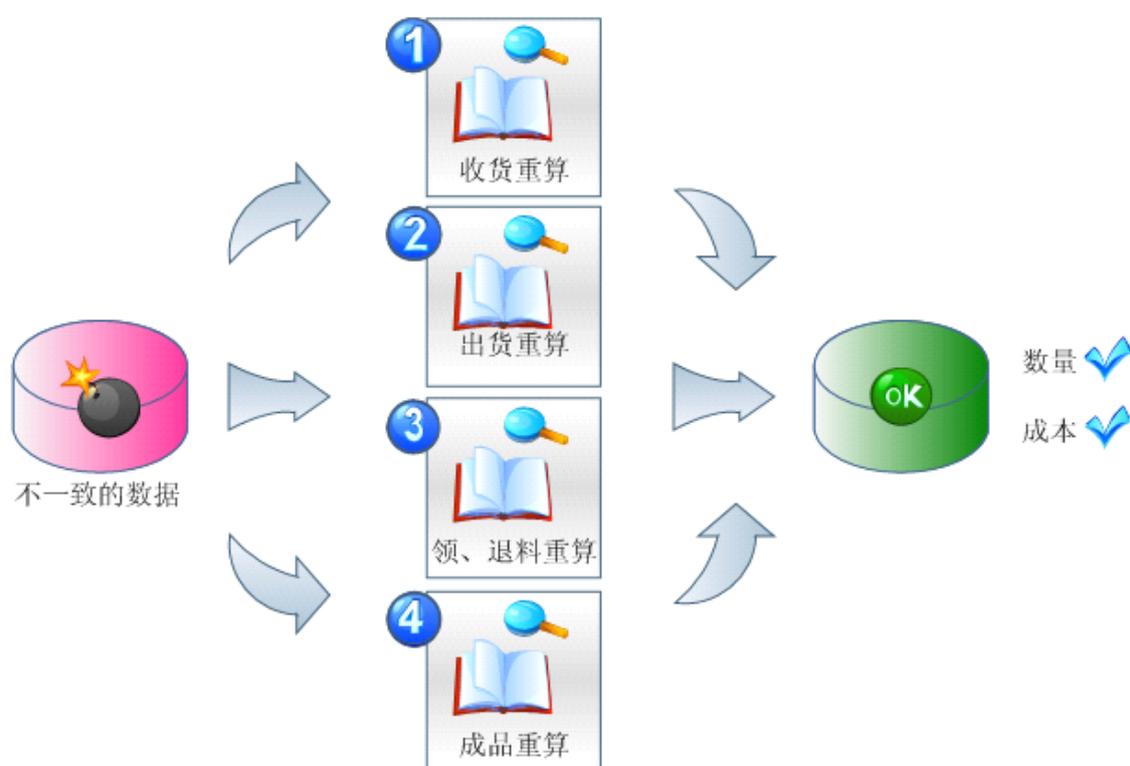
业务间直接抛转，业务关联可视化呈现

2. 成本数量重整，从此告别数据不一致

ERP 数据关联多，数据必须保持一致性，正常使用没有任何问题，遇到突然断电、硬件故障等突发情况造成数据错误或冲突怎么解决？为什么国内软件不能让客户用好移动平均成本计算方式？

高格 VE 针对企业实际需要，独家提供【成本数量重整】功能，当你先出库再入库时，或当你怀疑数据破坏时，请拿起我们为您提供的神秘利器，为您的日常工作保驾护航。

完善的数量和价格重算机制，国内首创。



3. 销售订单跟踪不再难，部门协同不再是问题

销售人员将订单后录入到系统中，怎么跟踪这个单据的后续情况，怎么知道能不能按期出货？企业老板接到客户电话，询问某个订单现在做的怎么样，能不能先交一部分货？由于是从签订订单到出货结算，是多个部门协作的结果，协作效率决定了交期准确性、决定了客户对你的评级、决定了你的库存控制及提前采购期等，如何避免各部门间相互扯皮，这是很多企业面临的实际问题，高格 VE 提供了完善的跟踪机制、必须数据的共享机制和权限控制机制，帮你彻底解决日常业务的跟踪和裁判工作。

针对上述问题，高格 VE 的销售订单一览表不仅可以跟踪订单数量、出货数量，还能跟踪到订单产品的工单数量、成品入库数量；不仅可以跟踪某一家客户的订单，也可以跟踪某一产品的所有订单状况；不仅可以跟踪未出货的订单，还可以自动给你列出部分出货、全部出货、超量出货、有退货等各种现实存在的状况，企业管理者不再为能够及时交货而担忧，因为我们为你准备好了贴心的数据，让您从此告别听取‘我估计...’开头的汇报，不再在回复客户电话时以‘我尽量’开头,而是告诉客户，您的订单某月某日安排的生产，有多少成品已经入库以及有多少已经发货了。

销售订单一览表

查询 清空条件 关闭

单据日期始: 2010/01/04 产品名称: 产品编号 销售订单 对方单号
 单据日期止: 2010/11/04 交期: / / 至: / / 客户简称 出货状况: 出过货但未出完

客户简称: 特利股份 合计

销售订单号	产品编号	产品名称	订单数量	已出货数	退货数量	工单数量	生产入库数	下单日期	交期	对方单号	产品描述	备注
0100619009	CPD-CDRW-0001	烧录器CRW-8432A	100	99	1			2010/06/19	2010/06/19			
0100619009	CPD-CDRW-0005	烧录器Sony CRX140E-B	100	99	1			2010/06/19	2010/06/19			
0100619009	CPD-CDRW-0006	烧录器Sony CRX145S-B	100	99	1			2010/06/19	2010/06/19			

310.00 306.00 4.00 0.00 0.00

出货时间	出货数量	退货数量	单号	工单号	工单数量	工单日期	工单类型	日期	入库单号	入库数量	仓库
2010/06/19	100		1 S100619003								

4. 大量的数据分析，您能一眼看出问题在哪儿

任意时间点的库存数量和库存金额都能查阅，经营者可以比较不同时期库存的实际情况，分析库存变化的原因。

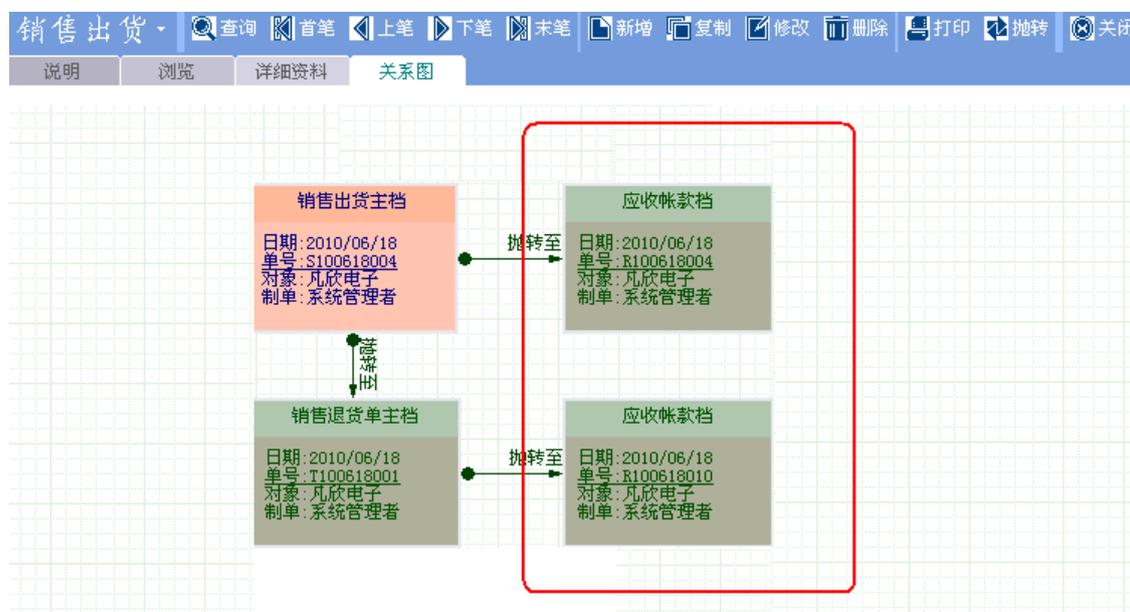
高格 VE 能给客户任意时段产品售价的变化情况、任意时段采购价格情况、任意时段各种产品入库和出库的比较和结存数据，让企业管理人员及时发现和总结存在的经营或管理问题，给企业决策者最有用的数据支持。

5. 收货/出货时自动生成应收应付, 方便、灵活

高格 VE 采购收货时自动产生应付账款；销售出货时，自动产生应收账款。退货也支持同步

产生反向账款。企业应收应付规范，收付接口唯一。

- 出货单或收货单自动生成供应商和客户账款
- 可以手工录入应收应付账款单，用于处理办公用品、固定资产、零星费用等。
- 账款到期提示、汇总跟踪，简洁明了。



6. 单据保存时凭证自动生成和更新

高格 VE 在单据保存时，都能够生成凭证(对于有凭证的业务而言)，财务部门不需要每个月底到处拿数据，人力支出减少，协调较少，管理变得简单，同时也避免了人工操作可能产生的错误。

在参数中设置好相关科目，单据保存时，勾选【生成凭证】，系统将自动产品相关凭证，如果单据是修改后保存的，系统自动对未过帐的凭证进行更新，保证数据的统一性，不需要去总帐模块手工修改凭证信息。

采购退货 - 抛转 存档 取消 关闭

说明 浏览 详细资料

日期	2010/06/18	供应商简称	信贺股份	币种汇率	RMB	1.00
单号	Q100618001	联络电话	(02)2678-4550	退出仓库	0000	不分仓库
供应商代码	A-0006	联络人	简先生	采购员	8001	傅淑燕
项目代码		项目名称		付款厂商	A-0006	信贺股份

生成凭证 立即打印

明细资料 (1) 凭证资料 (2) 备注 (3) 加减项明细 (4) 条文 (5) 付现明细 (6)

序号	产品代码	品名	规格	仓库代码	单位	单位名称	数量	单价	金额	含税单价
1	CFE-SOUND-0003	启亨呛红椒 64 A3D Pro2声效卡	PCI	0000	002	片	10.00	10.00	100.00	11.7

现有库存 全部仓库 185

发票类型	增值税	数量合计	10.00	金额合计	100.00
帐款日期	2010/06/18	制单	系统管理者	税额	17.00
预付款日	2010/07/10	覆核 >>		加减项	0.00
附注				总计	117.00

7. 一张报表，账款/收付/发票尽在掌握

高格 VE 提供了【应收应付动态统计表】，可以按年度、月份统计每个供应商、每个客户的月度业务情况并汇总显示，其中应收汇总项包括应收金额、已收金额、已开票额、未收金额(欠款)、未开票额(欠发票)，应付汇总也类似。

应收应付动态统计表 - 查询 关闭

详细资料

年度选择 2010 月统计截至 月底 统计方式 按权责发生日期统计

应收账款报表 (1) 应付账款报表 (2)

序号	客户简称	项目	期初余额	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	期间合计	期末余额	
1	一般客户	应收账款							5000	62035740						62040740	62040740	
		已收账款																
		已开票额																
		未收账款							5000	62035740							62040740	62040740
2	仟远股份	应收账款							999210							999210	999210	
		已收账款							999210							999210	999210	
		已开票额							175500							175500	175500	
		未收账款																
3	凡欣电子	应收账款							823710							823710	823710	
		已收账款							101886							101886	101886	
		已开票额							99500							99500	99500	
		未收账款							92527.51							92527.51	92527.51	
4	特利股份	应收账款							2386							2386	2386	
		已收账款							9358.49							9358.49	9358.49	
		已开票额							11118							11118	11118	
		未收账款							12000							12000	12000	
5	士辉股份	应收账款							11066.53							11066.53	11066.53	
		已收账款							-882							-882	-882	
		已开票额							51.47							51.47	51.47	
		未收账款							68500							68500	68500	

8. 产品入库时就清楚哪几个订单可以出货了

产品入库（生产类企业的生产入库或商贸企业的采购成品入库）时，如果立即就知道哪些销售订单需要这批货，工作效率定会大幅提升。

浙江高格软件股份有限公司 受订未出表(产品分组)

客户编号: A-0001 ~ Z-0013
日期范围: 2010/06/18 ~ 2010/08/25

页 次: 2
打印日期: 2010/11/10

产品: ATA-ACERV-750 (ACER V750)							
客户简称	销售单号	单据日期	单位	订购数量	已出数量	未出数量	预出日期
凡欣电子 (B-0002)	0100618006	2010/06/18	PCS	2.00	0.00	2.00	2010/06/18
特利股份 (B-0003)	0100625001	2010/06/25	PCS	1.00	0.00	1.00	2010/07/25
TARSAM TRADING EST. (Z-0013)	010071400123	2010/07/14	PCS	1.00	0.00	1.00	2010/07/14
一般客户 (A-0001)	0100726001	2010/07/26	PCS	1.00	0.00	1.00	2010/07/26
仟远股份 (B-0001)	0100727001	2010/07/27	PCS	500.00	0.00	500.00	2010/07/27
本产品合计:				505.00	0.00	505.00	

图：未出明细（按订单列出）

浙江高格软件股份有限公司 销售订单出货按产品汇总表

产品范围: ATA-ACERV-750~TS-8654A
统计时段: 2010/06/18~2010/08/25

客户范围: A-0001~Z-0013

页 次: 1
打印日期: 2010/11/10

产品编号: ATA-ACERV-750 产品品名: ACER V750					
客户编号	客户简称	单位	订单数量	已出数量	未出数量
A-0001	一般客户	PCS	1.00	0.00	1.00
B-0001	仟远股份	PCS	500.00	0.00	500.00
B-0002	凡欣电子	PCS	2.00	0.00	2.00
B-0003	特利股份	PCS	1.00	0.00	1.00
Z-0013	TARSAM TRADING EST.	PCS	1.00	0.00	1.00
合计			505.00	0.00	505.00

产品编号: ATA-ACERV-750-B 产品品名: ACER V750靛蓝					
客户编号	客户简称	单位	订单数量	已出数量	未出数量
A-0001	一般客户	PCS	1.00	0.00	1.00
B-0002	凡欣电子	PCS	2.00	0.00	2.00
B-0003	特利股份	PCS	1.00	0.00	1.00
Z-0013	TARSAM TRADING EST.	PCS	2.00	0.00	2.00
合计			6.00	0.00	6.00

图：未出明细（多订单按客户和产品汇总）

9. 每个产品、客户、供应商支持单独设立会计科目

有些企业要求部分产品单独设置科目，便于分析、核算；同样的要求也存在于客户和供应商的科目设置。国内同类软件极少能提供该功能，高格 VE 根据客户需要，提供了多个优先级的会计科目设置方式，库存参数中可以设置各类业务统一的会计科目，也提供在产品、客户和供应商中单独指定科目。系统会优先使用单独指定的科目，未指定时，使用库存参数的统一设置。

项目	一月	二月	三月	四月	五月	六月	七月	八月	九月	十月	十一月	十二月	年度
标准成本	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2010
加权成本	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
结存数量	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	

图：可指定某个产品使用的科目

帐款科目	1131.ZZ	...
预收科目	2253.	...
票据科目	1111.ZZ	...
异动日期	2010/06/21	...

图：可指定某个客户使用的科目

10. 支持录入客户和供应商的产品代码/品名并关联

同一个产品(或原材料)，客户方或供应商的叫法可能不一样，产品代码也不统一，因此，

ERP 的产品资料中需要纳入客户和供应商的产品信息，采购时可以按供应商代码/品名制单和打单，销售时可以按客户方代码和品名制单和打单，即方便自己，也方便对方，减少双方出错的几率和交流成本，提升工作效率。

客户产品资料设定 - 查询 首笔 上笔 下笔 末笔 新增 复制

浏览 明细资料

客户代码	B-0001	客户简称	仟远股份
产品代码	ATA-MOTORO-A6188	产品品名	MOTOROLA-A6188 (太极)
客户产品代码	A6188	客户产品品名	A6188手机
销售折扣	100.00 %		
期初借出数量	0.00	现有借出数量	0.00
期初借出金额	0	现有借出金额	0
期初受订未出	0.00	现有受订未出	0.00
Packing单位	001 PCS		
Packing换算	1.00 PCS		
Packing净重	0 KGS	最近报价资料	2010/06/18 RMB 12,820.51
Packing毛重	0 KGS	最近订购资料	0.00
Packing材积	0.00 CFT	最近销售资料	0.00

说明

11. 安全存量提醒、面向库存采购

小企业生产、采购和销售等业务行为的计划性不强，零散订单较多，订单品种多且需求不固定，造成采购和生产很难进行预先计划，这时保证常用原材料的库存在一个安全的水平，确保企业不停工待料就非常重要，针对这类问题，高格 VE 专门提供了‘安全存量提醒’功能，软件启动时自动跳出，存量不足的原材料和畅销产品数量一目了然，对后续的采购行为和生产安排有决定性意义。

另外，高格 VE 也能对超过‘最高存量’的物料进行提醒，企业不仅可以做到不断料，还能做到尽可能少的占用资金。



图：安全存量提醒

库存量不足时，怎么才能快速完成采购？

传统软件的做法是让操作人员记下存量不足的物料，再手工逐笔录入采购单，不仅麻烦，还容易出错。

高格 VE 在‘安全存量提醒’功能中集成了‘下单’功能，列出不足产品清单，并自动带出每个产品的默认供应商和上次采购价，自动计算补足安全库存所需数量，采购人员甚至可以不做任何工作就能完成采购下单。



图：面向库存采购

12. 支持销售订单直接按 BOM 转采购单、转工单

小型企业的业务流程大多比较简单，承接销售订单的同时，企业内部已经初步确认了是否能够按期交货，这种情况下，用户要能够将销售订单直接生成采购单和工单，无需经过其他环节，因此，帮助企业快速、有效地处理从接单到生产的业务流程，是小型企业管理软件所必需的，遗憾的是，国内提供此类功能的同类软件只有高格 VE。

高格 VE 提供了‘订单需求分发’功能，目的是辅助客户快速处理销售订单后续的采购和生产业务，既可以直接生成成品采购订单和生产工单，也可以按产品 BOM 展开，生成原材料采购单，一个界面完成全部工作，简单而又实用。

图：订单中的产品加入到分发

图：分发成工单和原材料采购订单

13. 支持采购费用和销售费用自动入账

企业在采购和销售过程中，伴随着采购和销售费用产生，这类业务发生时费用一并发生，因此，需要将费用记录到这笔业务中，‘凡走过必留下痕迹’，这也是企业管理标准化的重要特征(ISO 要求)。

高格 VE 采购收货和销售出货功能中使用‘加减项’记录单据发生时同步产生的费用，对于需要对方承担的费用录入到‘记账加减项’，并与产品金额一起计入账款金额；发生的费用由我方承担时录入到‘不记账加减项’，不会计入账款。月末财务人员汇总‘加减项’并进行后续处置（分摊或转成费用）。

日期	2010/11/10	币种汇率	RMB 1.00	项目代码	
单号	P101110001	进货仓库	0000 不分仓库	采购员	8001 傅淑燕
供应商代码	A-0008	联系电话	(02)8982-5110	付款厂商	A-0008 凡欣电子
供应商简称	凡欣电子	联系人	林信民	<input checked="" type="checkbox"/> 生成凭证	<input type="checkbox"/> 立即打印

不计帐部分 (只作为管理上的记录, 生成帐款和凭证时不计入)					计帐部分 (生成帐款和凭证时将加入本表数据)						
加减项代号	加减项名称	金额	币种	汇率	备注	加减项代号	加减项名称	科目编号	科目名称	金额	备注
						0000	运费	5501	营业费用	100.00	

发票类型	增值税	帐款日期	2010/11/10	数量合计	3.00
发票日期	2010/11/10	预付款日	2010/12/10	金额合计	600.00
发票编号	0000	制单	系统管理者	税额	102.00
附注		覆核 >>		记账加减项	100.00
				总计	802.00

14. 适合小型企业的组装拆卸功能

针对简单装配类的企业，一般不需要使用生产管理模块，高格 VE 为此专门设计了原材料直接组装为成品的组装功能，以及成品拆解为原材料的拆卸功能。这两项功能一次处理完生成过程的领料、入库、费用分摊功能，既能保证库存数据正确，也能确保库存成本准确，大大简化装配/包装类企业的管理流程。

组装单 - 查询 首屏 上屏 下屏 末页 新增 复制 修改 删除 打印 抛转 关闭

说明 浏览 详细资料 关系图

日期: 2010/06/19 仓库: 0000 不分仓库 项目编号: ...

组装单号: M100619001 组装数量: 2.00 项目名称: ...

成品编号: CPA1-CASE-0002 单位成本: 209.57 生成凭证 立即打印

成品名称: TW-823-凤林火山 (CASE) 组装成本: 419.14

成品

序号	有无子件	子件代码	子件品名	仓库名称	规格	出库数量	单位名称	单位成本	小计	备注
1		ETMTEA000015	电阻1.5KΩ	配件库		2.00	PCS	5.14	10.28	
2		ETMTEA000022	电阻22Ω	配件库		2.00	PCS	47.56	95.12	
3		ETMTEA000047	电阻4.7KΩ	配件库		2.00	PCS	97.25	194.50	

子件

数量合计	6.00	加 减 项	0.00	总 计	299.90
合 计	299.90	整 合 差 额	119.24	制 单	系统管理者

审核 >>

15. 支持按层次跟踪生产过程

按销售订单查看生产进度是企业订单管理、生产管理、进度跟踪的重要内容，是高格 VE 比其他同类软件在生产方便强大的内容之一。

通过工单一览表，对销售订单分组，VE 能够看到该订单下各成品工单和半成品工单的领料、入库情况，清楚了解生产进行到哪一步，提前完成还是不能按交期完成，方便实用。

工单一览表 - 查询 清空 关闭

工单单号: ... 销售订单: ... 产品信息: ...

工单日期: 2011/10/20 至 2011/10/20 完成日期: 2011/10/20 至 2011/10/20

销售订单

销售订单	工单单号	工单类型	产品编码	品名	工作车间	需求数量	入库数量	已领套数	结案	最后入库	完成日期
0100618004	母阶 W100619002	W100619002	厂内 CPA1-CASE-0002	TW-823-凤林火山 (CASE)	0001	5	5	4	<input type="checkbox"/>	2010/06/19	
0100618004	母阶 W100619003	W100619003	厂内 CPA-COMPAQ-800	PIII800桌上型	0001	5	5	5	<input type="checkbox"/>	2010/06/19	
0100618004	母阶 W100619005	W100619005	厂内 CPA1-CASE-0002	TW-823-凤林火山 (CASE)	0001	5	5	5	<input type="checkbox"/>	2010/06/19	
0100618004	母阶 W100619006	W100619006	厂内 CPA-COMPAQ-800	PIII800桌上型	0001	5	5	0	<input type="checkbox"/>	2010/06/19	
0100618004	母阶 W100619008	W100619008	厂内 CPA1-CASE-0002	TW-823-凤林火山 (CASE)	0001	5	6	5	<input type="checkbox"/>	2010/06/19	
0100618004	母阶 W100619009	W100619009	厂内 CPA-COMPAQ-800	PIII800桌上型	0001	5	0	5	<input type="checkbox"/>		
0100618004	母阶 S100619001	S100619001	委外 CPA-LEO-866	PIII866桌上型个人电脑 C-0004		5	5	5	<input type="checkbox"/>	2010/06/19	
销售订单: 0100618008 合计 (SUM=2.00), (SUM=0.00), (SUM=0.00), (SUM=0.00)											
0100618008	母阶 W100619010	W100619010	厂内 CPA-COMPAQ-800	PIII800桌上型	0001	1	0	1	<input type="checkbox"/>		
0100618008	母阶 S100619002	S100619002	委外 CPA-LEO-866	PIII866桌上型个人电脑 C-0004		1	1	1	<input type="checkbox"/>	2010/06/19	
销售订单: 0100625003 合计 (SUM=300.00), (SUM=0.00), (SUM=0.00), (SUM=0.00)											
销售订单: 0100721001 合计 (SUM=100.00), (SUM=0.00), (SUM=0.00), (SUM=0.00)											
合计: 26						2676.00	465.00	352.00			

每个销售订单下的各级工单生产进度

领料单号	工单号	套数	物料编码	物料名称	规格	领料数量	退料数量	单位	单位成本	小计
G100619002	W100619002	5	ETMTEA000015	电阻1.5KΩ		2	1	PCS	5.14	10.28
G100619002	W100619002	5	ETMTEA000022	电阻22Ω		2	1	PCS	47.56	95.12
G100619002	W100619002	5	ETMTEA000047	电阻4.7KΩ		5	0	PCS	97.25	486.25

被选中工单的领料明细

入库单号	产品编码	入库数量	不良数	单位
I100619002	CPA1-CASE-0002	5	0	台

被选中工单的入库明细

合计: 3笔 591.65 合计: 1笔

16. 销售订单和销售出货支持唛头设置

唛头在企业使用比较多，特别是有出口型产品的企业，必须在订单或出货单中记录唛头，但国内软件一般都不支持唛头，高格 VE 在 10 年前就已经支持对唛头的处理，满足这类客户的实际业务需要。

图：唛头的维护

第九章 同类产品竞争性分析汇总

内容	高格 VE	其他竞争产品
功能层面	<ul style="list-style-type: none"> ■ 流程合理、不复杂，结构紧凑，功能够用 ■ 生产管理简洁实用，能跟踪半成品工单进度 ■ 进销存自动生成凭证，且自动带上核算项目 ■ 单据间抛转，减少录入量和人为错误，自动关联 ■ 提供了完备的 4 类权限管理模式，管控到能否查看和修改栏位 ■ 支持客户产品对照、供应商产品对照 ■ 销售订单可直接转多级工单、原材料可直接转采购订单(考虑库存数量等) ■ 支持采购费用分摊、支持其他费用跟原单入账 ■ 支持面向库存的采购 ■ 完善的订单跟踪、工单跟踪 ■ 支持补单、改单、删单对库存和成本的重算 ■ 单据保存凭证自动生成 ■ 应收应付自动生成，也可手工录入 	<ul style="list-style-type: none"> ■ 流程间关联不紧密，无关联图 ■ 无生管功能，或功能很弱，不实用 ■ 前后单据间无法抛转，部分产品有简单的引入引出 ■ 当客户和供应商的产品编码、名称与公司不一致就无法处理 ■ 销售订单无直接处理功能，部分可转成计划生成单而已。 ■ 费用无法直接分摊到原材料 ■ 部分有安全存量报警，不能转采购 ■ 订单跟踪困难，不能看到订单下的工单及每个工单的完成情况 ■ 不支持即时成本重算，移动平均计价时成本可能乱套 ■ 没有提供应收应付帐款单，不能灵活处理各种费用、折扣等收支
操作层面	<ul style="list-style-type: none"> ■ 提供图形方式显示单据关联：抛转关系图 ■ 	<ul style="list-style-type: none"> ■ 无关联图
规范性层面	<ul style="list-style-type: none"> ■ 20 多年的积累，平台稳定，产品集成度高 ■ 台湾先进管理理念和长期实践经验的优势 ■ 单据间联系紧密，逻辑性强，极大规范内部管理 	<ul style="list-style-type: none"> ■ 部分产品通过收购不同厂家的软件再进行整合，部分厂商没有开发平台 ■ 单据分离，查账也难
产品线层面	<ul style="list-style-type: none"> ■ VAVE/VS/VP/VT 	<ul style="list-style-type: none"> ■ 部分厂商产品线不足，延续性不好
比较结论	<ul style="list-style-type: none"> ■ 台湾先进管理经验与大陆企业实际运作模式的结合 ■ 功能足够，实用，完全满足中小工商企业 ■ 界面统一，操作便捷；安装方便，建账简单 ■ 业务关联性强，抛转直接生成单据 ■ 满足中小企业的简易生产管理需求，提供了按工单跟踪和按订单跟踪进度的模式 ■ 管控合理，参数丰富 	

结合主要竞争产品分析可以得出结论，在中小企业市场上，高格 VE 功能上具有较强的竞争力，无论是严谨性还是细节亮点，都能体现出高格有一定的优势，能够和竞争产品一起竞争低

端企业管理软件市场。